



**Frische Ideen und optimale Absicherung
für Ihre Einzelhandels-Kunden.**

Vorwort

„Hilfe durch Selbsthilfe“. Das war das Leitmotiv für selbstständige Händler*innen, Handwerker*innen und Gewerbetreibende in Dortmund und Hamburg, als sie um 1907 eigene Krankenkassen ins Leben riefen. Damals schufen die Gründer*innen der heutigen SIGNAL IDUNA Gruppe mit Tatkraft und Ausdauer Einrichtungen, die sie gegen einen Teil der Unwägbarkeiten des Lebens absicherten.

Dieser Ursprungsgedanke ist auch in unserer Rechtsform – dem Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit – lebendig geblieben. Denn im Zentrum allen Engagements stehen für uns einzig und allein unsere Mitglieder und die Verbundenheit zu unseren Zielgruppen. Auf ausgewählte Berufsgruppen und Branchen, wie z. B. den Handel, konzentrieren wir uns besonders. Dazu gehört, dass wir maßgeschneiderte Produkte und Lösungen entwickeln und den Vertrieb mit speziellem Know-how für diese Branchen versorgen, damit die Kund*innen bedarfsgerecht und auf Augenhöhe beraten und abgesichert werden können. Dabei bieten wir die notwendige Orientierung durch verständliche und bedarfsgerechte Prozesse und Produkte.

Bei aller unternehmerischen Größe haben wir das Wichtigste nie aus den Augen verloren: den Menschen. Und daran wird sich nichts ändern. Wir sehen es als unsere Aufgabe, unseren Mitgliedern und Kund*innen für Generationen ein verlässlicher Partner zu sein. Dabei verlassen wir uns ganz auf unsere traditionellen Kernwerte: Sicherheit, Partnerschaft, Tradition und Innovation.

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen die SIGNAL IDUNA Gruppe und die speziell für die Zielgruppe Handel entwickelten Produkte und Lösungen näherbringen und Ihnen einen Einblick in die darüber hinausgehenden Absicherungsmöglichkeiten geben.



Mirko Link, Tribe Lead Zielgruppen – Vertrieb



Ulrich Scheele, Generalbevollmächtigter


Mirko Link
Tribe Lead Zielgruppen – Vertrieb


Ulrich Scheele
Generalbevollmächtigter

Inhaltsverzeichnis

Lösungen für den Handelsbetrieb	4-7
Belegschaft versorgen	8-9
Private Absicherung für den/die Inhaber*in	10-15

Mehr als Versicherungen

Gerade wegen der langjährigen und engen Beziehungen zu unseren Kund*innen ist es uns wichtig, als starker Partner an der Seite des Handels zu stehen und deutlich mehr zu bieten als „nur Versicherungen“. Aus diesem Grund haben wir im Jahr 2019 die Initiative „Anfassbar gut.“ ins Leben gerufen.

Lösungen und Unterstützung – mit „Anfassbar gut.“

„Anfassbar gut.“ ist eine Initiative der SIGNAL IDUNA in Zusammenarbeit mit dem Handelsverband Deutschland (HDE) zur Stärkung des lokalen Handels.

Außerdem rufen wir Endkund*innen die Vorteile des stationären Handels ins Bewusstsein und bieten den lokalen Händler*innen im Rahmen unserer monat-

lichen Gewinnspielaktion sowie über unsere Website anfassbargut.com und via Social Media eine Plattform.

Vielleicht wird auch eine*r Ihre*r Kund*innen bald zum „Anfassbar gut.“-Laden.

Monatlich küren wir einen „Anfassbar gut.“-Laden nach einem einfachen Prinzip: Endkund*innen nominieren ihren Lieblingsladen über unsere Website und haben gleichzeitig die Chance, einen 250-Euro-Einkaufsgutschein für diesen zu gewinnen. Gesucht werden kleine und mittelständische Händler*innen.

Gewinnt der/die Händler*in, profitiert er/sie durch:

- ✓ Ein exklusives Händlerporträt auf unseren Kanälen (Facebook, Instagram und auf unserer Website)
- ✓ Entsprechende Aufmerksamkeit in den sozialen Netzwerken und ggf. auch in der lokalen Presse

- ✓ Stärkung der Kundenbindung
- ✓ 250-Euro-Soforteinnahmen
- ✓ Firmeneintrag plus 1 Jahr Gratis-Betreuung durch die Digitalagentur *pylot* zur Optimierung der Online-Sichtbarkeit



Scannen Sie für weitere Informationen einfach den QR-Code oder besuchen Sie die Seite anfassbargut.com/makler



SIGNAL IDUNA: Ihr Handelsversicherer

Natürlich bieten wir für Ihre Kund*innen auch weiterhin maßgeschneiderte Versicherungsprodukte an, die gemeinsam mit dem Handel entwickelt wurden, um deren Bedürfnissen gerecht zu werden. Suchen Sie nach einem verlässlichen Partner für die Versicherung der Einzelhändler*innen in Ihrem Kundenstamm? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Denn mit unseren vier speziell für den Handel entwickelten Produkten und optionalen Ergänzungsmöglichkeiten bieten wir Ihren Kund*innen ein individuell anpassbares Vorsorgekonzept, das ihren Betrieb vor Schäden oder Schadenersatzansprüchen schützt. Überzeugen Sie sich selbst!



SI Handelsschutz

Der SI Handelsschutz bietet für Händler*innen mit einem Jahresumsatz von bis zu 5 Mio. Euro eine einfache Kalkulation nach Umsatzgröße.

**Individuell wählbar – 7 Pakete
in einer Police – der sorgen-
freie Rundum-Schutz:**

- ✓ Sach-Paket
- ✓ Food-Paket
- ✓ Unterwegs-Paket
- ✓ Haftpflicht-Paket
- ✓ Maschinen-Paket
- ✓ Elektronik-Paket
- ✓ Transport-Paket

Franke  Bornberg

Betriebshaftpflicht
Handelsbetriebe
SIGNAL IDUNA
Allgemeine Versicherung AG

Betriebshaftpflicht
SI Handelsschutz (AVG - SIH)
(ohne IT-Betriebe)

fb-rating.de

FFF+
hervorragend
0,5

Produkt 07|2020
Rating 10|2021

SI-Abmahnschutz

Die SIGNAL IDUNA leistet bei Online-Abmahnungen ohne Selbstbehalt bis 100.000 Euro. Und dies sogar für außergerichtliche Verfahren. Damit können Sie Ihren Kund*innen die Angst vor Online-Abmahnungen nehmen.



Betriebsschließungsversicherung

Unsere neue Betriebsschließungsversicherung ist eine besondere Form der Betriebsunterbrechungsversicherung. Sie fängt den finanziellen Schaden Ihrer Kund*innen auf, wenn ihr Betrieb nach Auftreten eines meldepflichtigen Krankheitserregers schließen muss oder der Verdacht eines konkreten Infektionsfalls besteht.

Gut zu wissen:

- ✓ Versicherungsschutz bieten wir für alle in der Sachversicherung versicherbaren Betriebsarten.
- ✓ Ihr Händler kann zwischen drei verschiedenen Haftzeiten wählen: 30, 45 oder 60 Tage.
- ✓ Ausgeschlossen sind Betriebschließungen aufgrund einer Pandemie/Epidemie.
- ✓ Teilbetriebsschließungen sind ebenfalls vom Versicherungsschutz abgedeckt.
- ✓ Tätigkeitsverbote gegen sämtliche Betriebsangehörige werden einer Betriebsschließung gleichgestellt.

Kfz-Kleinflottenmodell

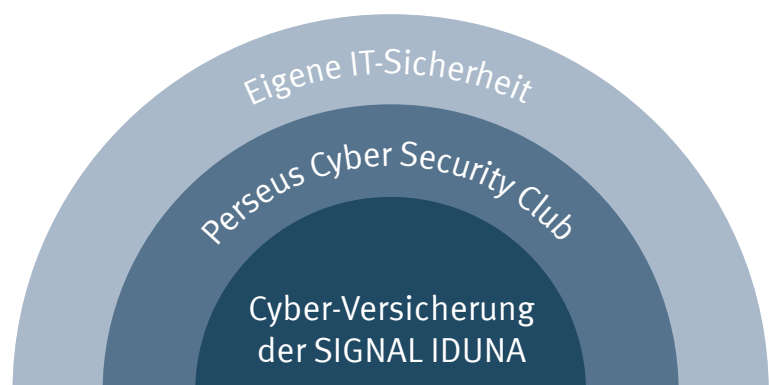
Unser Kleinflottenmodell ist für Ihre Handelskund*innen interessant, wenn sie über 3 bis 9 Fahrzeuge verfügen. Wir bieten Ihren Kund*innen besondere Schadenfreiheitsrabatte und attraktive Sonderkonditionen.





Cyber-Sicherheit

Haben Ihre Kund*innen schon einmal eine täuschend echte Mahnung per E-Mail erhalten, die nicht zugeordnet werden konnte? Kriminelle sind einfallreich und nutzen viele Vorwände, um an die Firmendaten Ihrer Kund*innen zu gelangen. Unsere Lösung: der digitale Schutzschild der SIGNAL IDUNA. Er setzt sich wie folgt zusammen:



Belegschaft versorgen

Wir leben in Zeiten verschärften Wettbewerbs – dazu kommen die geburtenschwachen Jahrgänge auf den Arbeitsmarkt. Beides macht es Ihren Kund*innen immer schwerer, qualifizierte und motivierte Mitarbeiter*innen zu finden und auch zu halten. Mit dem Extra eines betrieblichen Versorgungsangebotes wird das für Ihre Kund*innen einfacher.

Betriebliche Altersvorsorge

Stärken Sie die Zufriedenheit der Mitarbeiter*innen Ihrer Kund*innen mit der betrieblichen Altersversorgung.

- ✓ Zusage einer lebenslangen Altersversorgung
- ✓ Verwaltungsfreundlich auch bei AG-Wechsel
- ✓ Absicherung bei Berufs- oder Erwerbsunfähigkeit sowie der Hinterbliebenen im Todesfall möglich

Betriebliche Krankenversicherung

Begeistern Sie Ihre Kund*innen mit den Vorzügen einer betrieblichen Krankenversicherung.

- ✓ Ab 3 Mitarbeiter*innen
- ✓ SIGNAL IDUNA übernimmt die Prämienzahlung nach Ende der Entgeltfortzahlungen für die Dauer der AU
- ✓ Upgrade-Möglichkeiten für Auftragnehmer*in und Angehörige

Betriebliche Unfallversicherung

Bieten Sie Ihren Kund*innen mehr als nur die gesetzliche Unfallversicherung für ihre Mitarbeiter*innen.

- ✓ Ab Invaliditätsgrad von 1 %
- ✓ Unfallrente mit Garantiezeit
- ✓ Reha-Management



SIGNAL IDUNA minijobrente

Unsere SIGNAL IDUNA minijobrente bietet eine zusätzliche Altersvorsorge für geringfügig Beschäftigte im Handel. Warum kann dieses Vorsorgemodell für Ihre Kund*innen und deren 450-Euro-Beschäftigte interessant sein?

Die Vorteile im Überblick:

- ✓ Höhere Produktivität und Arbeitskapazität
- ✓ Minijobrentenbeitrag als Betriebsausgabe absetzbar
- ✓ Einsparung von Steuern
- ✓ Besondere Förderung der Mitarbeiter*innen
- ✓ Senkung der Fixkosten
- ✓ Erfüllung der sozialen Verantwortung





Private Absicherung

Nicht nur für den Betrieb Ihrer Händler*in sind wir ein attraktiver Partner – auch für die private Absicherung des/der Inhaber*in bieten wir interessante Produkte an.

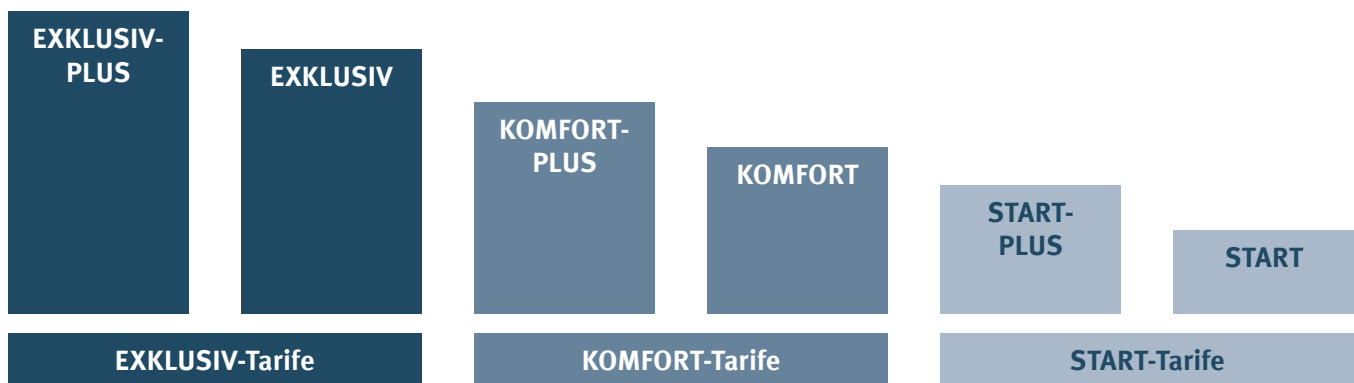
Private Krankheitskostenvollversicherung

Gesund zu bleiben, gesund zu werden oder mit einer Krankheit möglichst angenehm zu leben, das sind die Kernleistungen einer guten Krankenversicherung. Deswegen sind Ihre Kund*innen bei uns genau richtig.

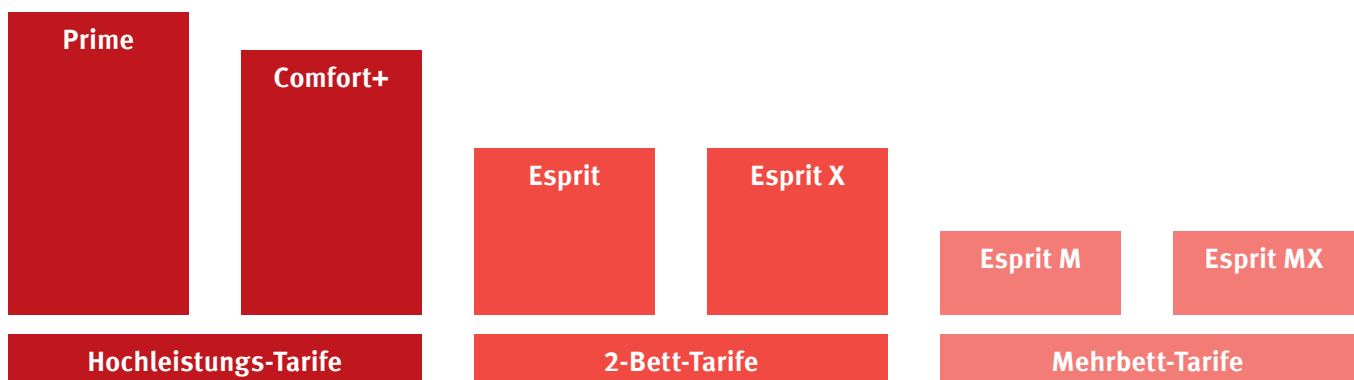
Wir verfügen nicht nur über mehr als 100 Jahre Erfahrung mit privaten Krankenversicherungen, sondern geben Ihren Kund*innen außerdem die Wahl zwischen Angeboten der beiden Marken SIGNAL IDUNA und DEUTSCHER RING

der SIGNAL IDUNA Krankenversicherung a.G. Zusätzlich zu leistungsstarken, modernen und zuverlässigen Tarifwerken erhalten Ihre Kund*innen eine attraktive Beitragsrückerstattung.

Tarife der Marke SIGNAL IDUNA



Tarife der Marke DEUTSCHER RING





Berufsunfähigkeitsversicherung

SI WorkLife mit Berufsunfähigkeits- und Grundfähigkeitsversicherung

Mit SI WorkLife EXKLUSIV können Sie Ihre Handelskund*innen sinnvoll gegen finanzielle Verluste durch eine Berufsunfähigkeit schützen und helfen, drohende Einkommensverluste abzufedern. Dank unserer passgenauen Lösung versichern Sie nur das, was wirklich gebraucht wird – zu einem fairen Beitrag.

Mit unserer PLUS-Variante in der Berufsunfähigkeitsversicherung erhalten Ihre Kund*innen die vereinbarte Leistung bereits dann, wenn sie aus gesundheitlichen Gründen voraussichtlich für

mindestens sechs Monate ihren Beruf nicht ausüben können.

Zahlreiche weitere Produktdetails wie die optionale garantierte Rentensteigerung im Leistungsfall oder die zinslose Beitragsstundung, wenn der Vertrag seit mindestens einem Jahr regelmäßig bespart wurde, runden das Angebot von SI WorkLife EXKLUSIV PLUS ab. Immer inklusive ist die kundenfreundliche Ausbaugarantie, die es Ihren Kund*innen ermöglicht, den Vertrag immer wieder ihren Lebensumständen anzupassen.

Besonderes Highlight:

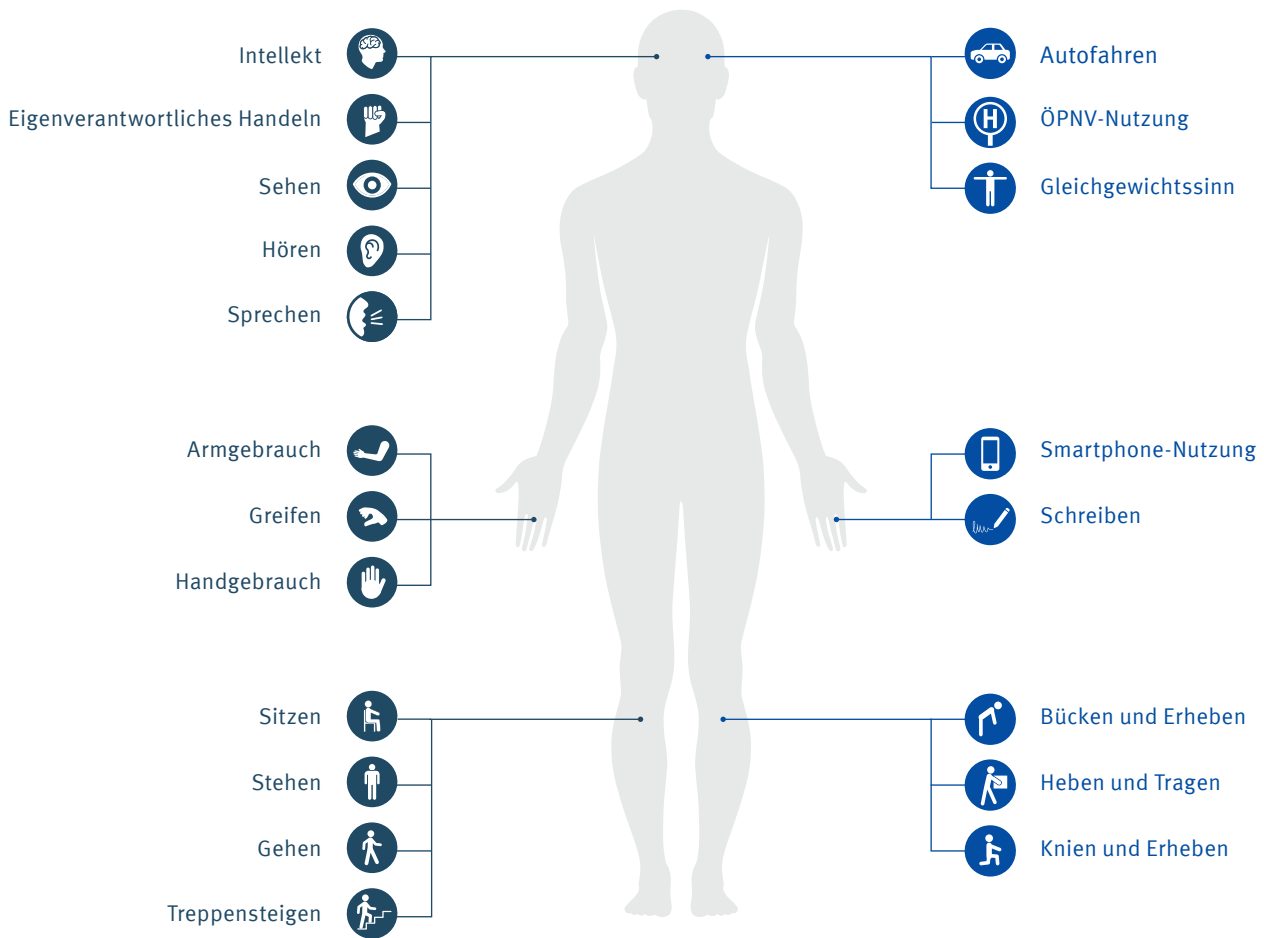
Wir verzichten auf die Prüfung einer Umorganisation bei Ihren Händler*innen, wenn im Betrieb in den letzten zwei Jahren vor Antragsstellung durchgehend weniger als fünf sozialversicherungspflichtige Mitarbeiter*innen beschäftigt waren.

SI WorkLife KOMFORT/PLUS

Eine weitere sehr interessante Absicherungsmöglichkeit für Ihre Handelskunden:innen ist unsere Grundfähigkeitsversicherung SI WorkLife KOMFORT/PLUS:

SI WorkLife KOMFORT

Versichert sind diese 12 Grundfähigkeiten



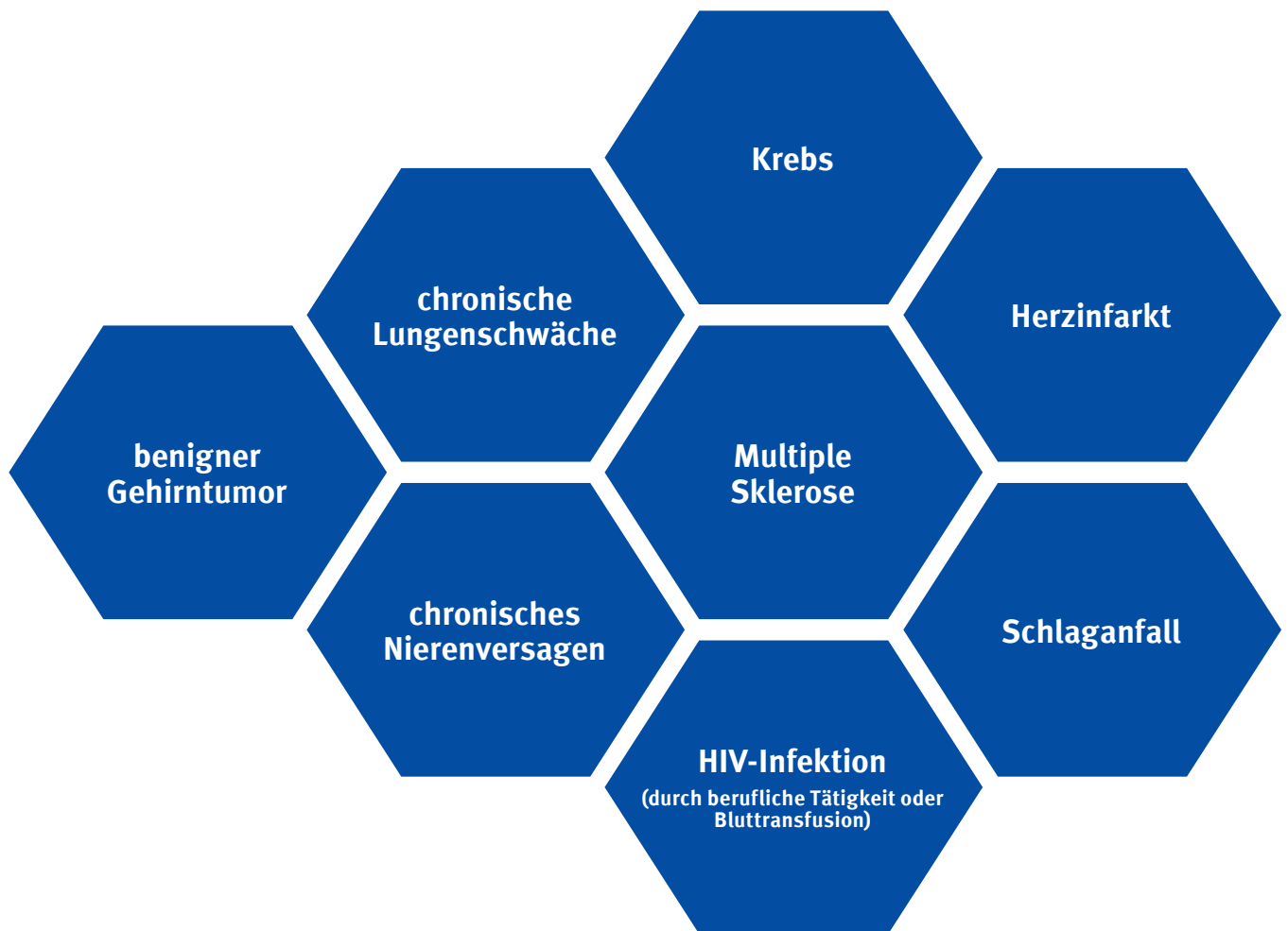
Darüber hinaus versichert: **Demenz** und **Pflegebedürftigkeit**

Besondere Vorteile:

- ✓ Schlanker Abschlussprozess
- ✓ Ausbaugarantie
- ✓ Prognosezeitraum 6 Monate
- ✓ Leistung ab Verlust bereits einer Grundfähigkeit
- ✓ Garantierte Rentensteigerung möglich
- ✓ Beitragsdynamik vereinbar

Worst-Case-Kapitalhilfe

Auf Wunsch können Ihre Kundinnen und Kunden gegen einen Mehrbeitrag auch eine Worst-Case-Kapitalhilfe bei folgenden schweren Erkrankungen in den Versicherungsschutz einschließen lassen:



SI Global Garant Invest – Produktgeneration 2022

Mit SI Global Garant Invest Flexible Rente bieten wir eine fondsgebundene Altersvorsorge mit dem Mehr an Sicherheit und Renditechance. Ihr Kunde kann eine laufende Beitragszahlung vereinbaren oder auch einen Einmalbeitrag – je nach Wunsch.

Ab sofort
nachhaltig
ausgerichtet!

Ihre Argumente für die Flexible Rente der SIGNAL IDUNA

- ✓ Rente oder Kapitalauszahlung
- ✓ Beitragsrückgewähr und Renten-garantiezeit
- ✓ Beitragsgarantie zwischen 0-80%
- ✓ Kapitalverfügbarkeit, Fondsanteilerwerb und Rentenbeginn
- ✓ Beitragsflexibilität: Einmalbeitrag, Zuzahlungen, Teilauszahlungen und Beitragspausen
- ✓ Günstige Ertragsanteilbesteuerung
- ✓ Vererbbar, übertragbar, veräußerbar, kapitalisierbar
- ✓ Option auf erhöhte Altersrente

Unsere Produkthighlights

- ✓ Verbesserte Renditechancen und sehr gute Marktposition
- ✓ Weiterhin sehr gute Ratingergebnisse
- ✓ Optimierung der Fondspalette in Richtung Nachhaltigkeit und ETFs
- ✓ Weitere Erhöhung der Produktflexibilität, u.a.:
 - Optionales Ablaufmanagement
 - Anpassung Garantieplan Sicherheit+
 - Beitragsdynamik 1-10%
 - Garantierte Rentensteigerung 1-3%
 - Mehrfache Kapitalentnahmen im Rentenbezug



Übrigens: Die nachhaltige Ausrichtung der Fondspalette in der SIGGI Flexible Rente ist vom Institut für Vorsorge und

Finanzplanung aktuell mit „SEHR GUT“ bewertet worden!





In 100 Jahren haben wir **viel über Sicherheit** gelernt.

Schon immer hat sich das Denken und Handeln der SIGNAL IDUNA an den Bedürfnissen der Menschen orientiert.

So können wir Ihnen heute bedarfsgerechte und optimierte Lösungen für Ihre Kund*innen anbieten. Denn auf Basis langjähriger Traditionen entwickeln wir unser umfangreiches Produktangebot ständig für Sie und Ihre Kundschaft

weiter. Für erstklassigen Service und partnerschaftliche Betreuung können Sie sich jederzeit an Ihre*n persönliche*n Ansprechpartner*in wenden. Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren.

Denn eins hat sich in all den Jahren bei uns nicht geändert: Hier arbeiten Menschen für Menschen.

SIGNAL IDUNA Gruppe

Hauptverwaltung Dortmund
Joseph-Scherer-Straße 3
44139 Dortmund
Telefon 0231 135-0
Fax 0231 135-4638

Hauptverwaltung Hamburg
Neue Rabenstraße 15-19
20354 Hamburg
Telefon 040 4124-0
Fax 040 4124-2958

info@signal-iduna.de
www.signal-iduna.de